

AZIENDA DI SAN DAMIANO

Tsw decuplica il fatturato in un triennio

In tre anni ha decuplicato il fatturato: dai 2 milioni del 2015 ai 20 milioni dell'anno che si chiude. «Tsw Industries», una cinquantina di dipendenti ad altissima professionalità. È una società con sede a S. Damiano che progetta e sviluppa macchine ed impianti per l'imballaggio di generi alimentari e beni di largo consumo. L'azienda ha appena emesso un prestito obbligazionario «mini-bond» dal valore complessivo di un milione di euro destinato a reperire risorse finanziarie a sostegno dei propri progetti di investimento: un'operazione seguita da **Banca Sella**

FRANCO BINELLO — P. 49

Azienda leader nel packaging in tre anni decuplica il fatturato

La Tsw di San Damiano esempio virtuoso di imprenditoria. La collaborazione con **Banca Sella**

FRANCO BINELLO
SAN DAMIANO

In tre anni ha decuplicato il fatturato: dai 2 milioni del 2015 ai 20 milioni dell'anno che si chiude. «Tsw Industries», una cinquantina di dipendenti tutti ad altissima professionalità. È una società con sede a San Damiano che progetta e sviluppa macchine ed impianti per l'imballaggio flessibile o rigido di generi alimentari e beni di largo consumo. L'azienda ha appena emesso un prestito obbligazionario «mini-bond» dal valore complessivo di un milione di euro destinato a reperire risorse finanziarie a sostegno dei propri progetti di investimento: un'operazione seguita da **Sella Corporate & Investment Banking**, la nuova divisione del Gruppo di **Banca Sella** specializzata in operazioni di finanza straordinaria. «Per noi questo mini bond emesso da una banca di riconosciuto prestigio nazionale e internazionale è una sorta di certificazione finale di un lavoro che ci ha visti impegnati in questi anni per fare dell'azienda un fiore

all'occhiello anche del territorio» dicono il presidente Flavio Abbondati e l'amministratore delegato Freberto Falcioni, che con un terzo socio, Maurizio Bertolotti (tutti lombardi) hanno reso possibile quello che sembrava all'inizio una «missione impossibile». La Tsw si è infatti ricavata uno spazio importante nel comparto, con un mercato che per il 90% è estero. «Il segreto del nostro successo - spiegano Abbondati e Falcioni - è stato quello di poter offrire ai nostri clienti, chiavi in mano, i macchinari per il confezionamento dei prodotti, assicurando manutenzione e assistenza in modo totale». Una formula che è piaciuta al mercato. E anche agli esperti di **Banca Sella**: «Noi - dicono Abbondati e Falcioni - avevamo provato a sondare gli istituti bancari locali, per trovare un partner che capisse le nostre esigenze ma senza grandi soddisfazioni. Quelli di **Banca Sella** invece sono stati loro a contattarci, dopo aver visionato i nostri bilanci e aver registrato gli indubbi segnali di crescita

dell'azienda. Di lì la collaborazione si è sviluppata».

Un'azienda, la Tsw, che dà lavoro a tecnici e professionisti del territorio: «Almeno il 40% dei nostri addetti - dicono Abbondati e Falcioni - viene da Albese, Astigiano e Rero e altri sono Torinesi o delle zone vicine. Qui si sviluppano e sono nate professionalità di alto livello riconosciute ormai ovunque. La ditta ha un mercato globale, tra Paesi Ue (25%), India, Usa, Turchia, Bangladesh per citarne alcuni. «E' tutto fatto in casa, nel senso di tecnologia, progettazione, software, rete commerciale e quant'altro».

Non a caso in un comunicato «**Banca Sella** sottolinea di



aver agito in qualità di advisor dell'emittente, affiancando Tsw nella predisposizione del piano industriale, nella determinazione del fabbisogno finanziario propedeutico agli investimenti programmati, nella strutturazione e definizione delle caratteristiche del prestito. Questo contributo costituisce la prima tranche di un programma di emissioni di mini-bond per un importo complessivo di cinque milioni di euro a sostegno dei numerosi progetti di sviluppo che Tsw Indu-

stries sta attuando».

E si sottolinea come «questi prestiti obbligazionari si pongono l'obiettivo di sostenere finanziariamente il piano di crescita finalizzato al consolidamento nel mercato di riferimento (macchinari per confezionamento flessibile o rigido, principalmente per il settore dolciario), alla crescita in altri mercati (cosmetica, beauty care, beverage) ed allo sviluppo di nuove soluzioni tecnologiche applicabili all'attività di modellaggio e confezionamento». —

BY NCD ALCUNI DIRITTI RISERVATI



1. Una veduta dello stabilimento Tsw in via Industria a San Damiano. 2. Il presidente dell'azienda, Flavio Abbondati e l'amministratore delegato Freberto Falcioni. Entrambi lombardi, stanno portando la Tsw a livelli da record